

Machen Sie sich und Ihr Unternehmen fit - mit finanzieller Unterstützung des Landes NRW

## Informationen rund um die Potentialberatung

### Die aktuelle Herausforderung

Der Strukturwandel erfordert von Unternehmen Strategien zur nachhaltigen Sicherung der Wettbewerbsfähigkeit. Folgende Stichworte sind in diesem Zusammenhang zu nennen:

⇒ Qualitätsverbesserung



- ⇒ Verbesserter Kundenservice
- ⇒ Schlüsselfertige Komplettlösungen
- ⇒ Kurze Lieferzeiten
- ⇒ Verbesserter Wartungsservice.

### Was will und was kann die Potentialberatung in diesem Zusammenhang?

Die Potentialberatung will gerade kleinen und mittleren Unternehmen helfen, auch in wirtschaftlich schwierigen Zeiten ihre Marktposition zu festigen. Und dabei geht es im Rahmen der Potentialberatung gerade nicht darum, diese Festigung durch Mitarbeiterentlassungen sicherzustellen, sondern durch „intelligente“ Kostenreduzierungen, aber noch mehr durch eine Verbesserung der Einnahmesituation. Die Potentialberatung wird zur Hälfte durch öffentliche Mittel „gesponsert“ und von daher ist auch die Zielsetzung verständlich. Es geht letztlich um die Sicherung, möglichst um die Schaffung von neuen Arbeitsplätzen.

Die Potentialberatung geht davon aus, dass die Marktposition eines jeden Unternehmens in Zukunft mehr denn je durch Qualität gesichert werden muss. Um dies erreichen zu können, benötigen die Unternehmen qualifiziertes Personal sowie eine angepasste und flexible Organisationsstruktur. Damit geht in der Regel auch eine Reorganisation von betrieblichen Abläufen und Strukturen einher. Und hier sind der kritische Blick und der Rat eines externen Beraters gefragt.

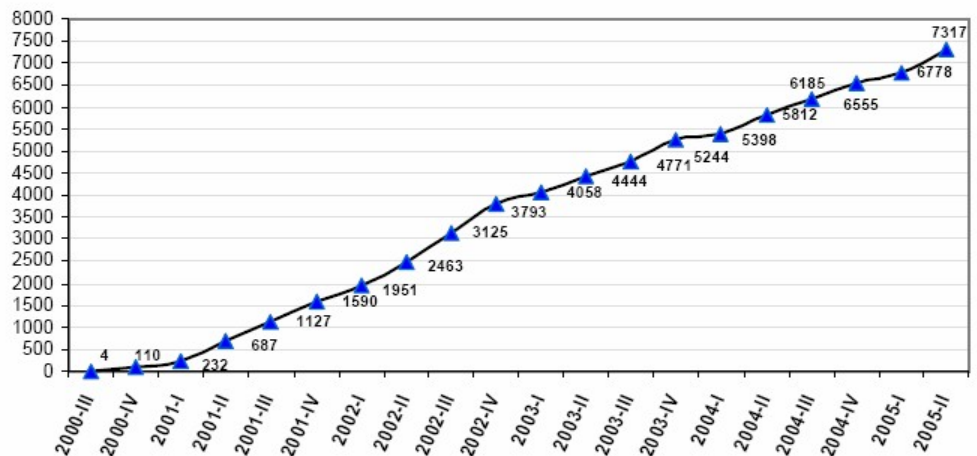
### Immer mehr Unternehmen machen mit!

Immer mehr Unternehmen nutzen die Möglichkeiten, die ihnen die Potentialanalyse eröffnet und sichern sich damit einen Vorsprung. Bis Anfang 2006 haben bereits mehr als 8.500 Unternehmen aller Branchen in NRW von dieser Chance einer

### Potentialberatung konkret:

Eine Potentialberatung geht ganz unterschiedlichen Fragestellungen nach. Z.B.:

- ⇒ Ermittlung von Optimierungspotentialen z.B. im Bereich der Vertriebs- sowie der Produktionsprozesse
- ⇒ Systematisierung/Vereinheitlichung der Prozessabläufe
- ⇒ Klarheit des Zusammenwirkens der Prozesse durch definierte Schnittstellen
- ⇒ Erhöhung der Transparenz der Unternehmensprozesse
- ⇒ Vermeidung von Doppelarbeit
- ⇒ Verkürzung der Einarbeitungszeit neuer Mitarbeiter
- ⇒ klare Regelung der internen Kommuni-



Beratung durch Externe Gebrauch gemacht – Tendenz steigend.

Gleichzeitig hat eine wissenschaftliche Begleituntersuchung ergeben, dass sich diese Betriebe deutlich positiver entwickelt haben, als Betriebe ohne Potentialberatung.

Und wann wollen Sie sich fit machen, die Chancen einer Beratung nutzen?

kation

Aus der Optimierung ergibt sich **für das Unternehmen** ein unmittelbarer wirtschaftlicher Nutzen durch:

- ⇒ gesteigerte Effizienz
- ⇒ optimierte Ressourcennutzung
- ⇒ reduzierte Fehlerfolgekosten
- ⇒ geringeres Haftungsrisiko

- ⇒ gesteigerte Rentabilität
- ⇒ Erhöhung der Mitarbeiter-Motivation und Mitarbeiter-Zufriedenheit
- ⇒ Erhöhung der Kundenzufriedenheit

Bezogen auf die Mitarbeiter ergibt sich **aus Unternehmenssicht** die Tatsache, dass sich die Mitarbeiter:

- ⇒ kritisch mit „ihren“ Prozessen ausein-

Unser Firmenmotto lautet:

**„Wir wollen, dass Sie erfolgreich sind!“**

Und dafür „legen wir uns mächtig in Zeug“. Wir sind offiziell beim Land NRW als Beratungshaus für dieses Beratungsprogramm anerkannt. Damit ist nicht nur sichergestellt, dass Sie Ihren Zuschuss erhalten. Nutzen Sie unsere große Erfahrung aus vergleichbaren Projekten! Selbstverständ-

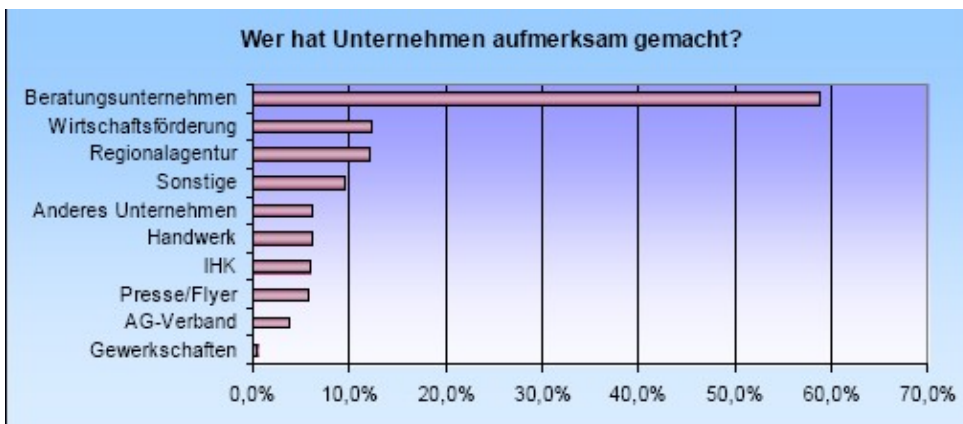
- ⇒ Herstellung, Verbreitung und Direktvermarktung im Bereich Landwirtschaft und Fischerei.

## Wie hoch ist die Förderung?

- ⇒ Unternehmen mit bis 50 Mitarbeiter/innen können bis zu zehn Beratertage beantragen und
- ⇒ Unternehmen mit mehr als 50 Mitarbeiter/innen können bis zu 15 Beratertage beantragen.
- ⇒ Gefördert werden je Beratertag maximal 500,- € bzw. maximal 50% des Beraterhonorars. Das bedeutet, Sie erhalten die Hälfte der Kosten für den externen Berater vom Land zurück!

## Fazit:

1. Die Potentialberatung hilft Ihnen dabei, Ihr Unternehmen für die Zukunft fit zu machen.
2. Mehr als 8.500 Unternehmen aller Branchen allein in NRW haben von dieser Möglichkeit bereits Gebrauch gemacht und sich vermutlich auch Ihnen gegenüber einen Vorsprung erarbeitet.
3. Die Hälfte der Beratungskosten trägt das Land NRW. Damit ist Ihre Investition überschaubar. Sie wird sich innerhalb kürzester Zeit amortisieren.
4. Nutzen Sie die Erfahrung der Harald Wachter Consulting. Wir werden gerne auch für Sie tätig! Zehn Berater/innen unterschiedlicher Fachrichtungen stehen Ihnen mit Rat und Tat zur Verfügung.



ander setzen

- ⇒ abteilungsübergreifend austauschen und miteinander kommunizieren und
- ⇒ der Bedeutung ihrer Tätigkeit für das Gesamtunternehmen bewusst werden.

Aus **Sicht der Mitarbeiter** besteht die Möglichkeit:

- ⇒ „ihre“ Prozesse aktiv mitzugestalten
- ⇒ Verbesserungsvorschläge pragmatisch einzubringen und
- ⇒ ihren Teil zum Gesamterfolg des Unternehmens beizutragen.

## Warum sind wir Ihr Partner?

Es ist das optimale Zusammenspiel von Mensch – Organisation – Technik, das den Unternehmenserfolg nachhaltig sichert. Die Harald Wachter Consulting ist eine Beratung, die genau dieses sicherstellt. Wir nehmen uns nicht nur einen Aspekt vor. Unternehmen sind heute viel zu komplex, als das es gelingen würde, z.B. nur durch verstärkten Technikeinsatz die Situation nachhaltig zu verbessern. Gemeinsam mit Ihnen und Ihren Mitarbeiter/innen nehmen wir Ihr gesamtes Unternehmen in den Blick und heben so die Potentiale, die in Ihrem Unternehmen stecken!

lich begleiten wir Sie auch durch den Behörden-Dschungel, denn vor dem Start der Beratung hat der Staat die Bürokratie gestellt. Wir kennen die Wege und Ansprechpartner!

## Wer kann Potentialberatung beantragen?

Grundsätzlich können

- ⇒ alle Unternehmen und
- ⇒ alle Non-Profit-Organisationen (mit Ausnahme von Kommunen und Gemeindeverbänden)

eine Potentialberatung beantragen.

Sie müssen folgende Voraussetzungen für eine Beantragung erfüllen:

- ⇒ Ihr Unternehmen muss seit mindestens fünf Jahren am Markt sein,
- ⇒ Sie müssen mindestens einen sozialversicherungspflichtige/n Arbeitnehmer/in beschäftigen. Geringfügig Beschäftigte im Rahmen von 400,- € Jobs zählen hier nicht mit.

Grundsätzlich nicht gefördert werden:

- ⇒ Verkehrsgewerbe,

## Weitere Informationen und zugleich Impressum:

Harald Wachter Consulting  
Leo-Baeck-Str. 46  
40595 Düsseldorf  
Tel.: +49-211-7 58 48 59 - 0  
Fax.: +49-211-7 58 48 59 - 5  
eMail: harald.wachter@hw-con.de  
Internet: [www.hw-con.de](http://www.hw-con.de)